



# Das Bankgespräch: Darauf kommt es an!

## Nachvollziehbarer Businessplan

- Enthält Ihr Businessplan u. a. Aussagen zu
  - Ihrem Vorhaben?
  - dem Alleinstellungsmerkmal Ihres Angebotes?
  - Ihren fachlichen und unternehmerischen Fähigkeiten ?
  - Markt, Branche, Wettbewerber und den sich ergebenden Marketing- und Vertriebsmaßnahmen?
  - der Unternehmensorganisation einschließlich Rechtsform?
- Enthält Ihr Businessplan einen Finanzplan mit Zahlen zu Kapitalbedarf, Liquidität, Rentabilität und Finanzierung?
- Können Sie Ihre Kreditwürdigkeit deutlich machen?
- Enthält Ihr Businessplan eine Zusammenfassung mit den wichtigsten Aussagen?
- Ist Ihr Businessplan für Dritte gut verständlich?
- Sind alle Zahlen und Daten nachvollziehbar und realistisch?

## Unterlagen

- |   |   |
|---|---|
| ■ Businessplan inklusive Zusammenfassung            | ■ Angebotsbeschreibung                                  |
| ■ Beschreibung Gründerperson/Gründungsteam          | ■ Marketing- und Vertriebskonzept                       |
| ■ Kapitalbedarfsplan                                | ■ Rentabilitätsvorschau                                 |
| ■ Liquiditätsplan                                   | ■ Finanzierungsplan                                     |
| ■ Sicherheitenplan                                  | ■ Vermögensübersicht                                    |
| ■ Zeugnisse   | ■ Lebenslauf mit Nachweis der erlangten Qualifikationen |
| ■ ggf. Teilnahmebescheinigung Existenzgründungskurs | ■ ggf. Vertragsentwürfe                                 |

## Überzeugendes Auftreten

- Sind Sie in der Lage, überzeugend und kompetent aufzutreten?
- Drücken Sie sich klar und verständlich aus?
- Können Sie alle Inhalte Ihres Businessplans schlüssig erläutern?
- Können Sie Ihre Kompetenz sowie zukünftige Kunden, Kooperationen oder Kosten durch entsprechende Unterlagen nachweisen?
- Können Sie auf eventuelle Bedenken meines Gesprächspartners angemessen reagieren?